

xinonet ist eine auf Festanstellungen von Fach- und Führungskräften spezialisierte Personalberatung für alle Schlüsselrollen der digitalen Wirtschaft, von I wie IT-Infrastruktur bis zu I wie Interaktivbranche. Außerdem besetzen wir qualitativ herausragende und gehobene Positionen im Dienstleistungssektor.

Für unseren Mandanten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort Hamburg einen

Junior Account Manager (all genders)

Die Tätigkeitsinhalte

Sie tragen aktiv zur Gewinnung neuer Kunden bei und befördern den Aufbau und die Entwicklung langfristiger Kundenbeziehungen. Ihr Fokus liegt auf dem Vertrieb von Lösungen für die Bereiche IT-Infrastruktur, Kollaboration und IT-Security. Schwerpunktmäßig werden Sie das Produktportfolio der Hersteller Cisco, Fortinet und Palo Alto vertreiben.

- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen im B2B-Umfeld
- Unterstützung bei der Entwicklung individueller IT-Lösungen in Zusammenarbeit mit technischen Experten
- Mitarbeit bei der Erstellung von Angeboten und Verträgen
- Teilnahme an Kundenmeetings und Präsentationen
- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten

Ihre Qualifikation

Sie bringen folgende Qualifikationen und Eigenschaften mit:

- Abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Wirtschaft, IT oder Vertrieb
- Erste Erfahrungen im Vertrieb oder Kundenservice im IT-Umfeld
- idealerweise des Produktportfolios der Hersteller Cisco, Palo Alto und Fortinet
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Eigeninitiative und eine strukturierte Arbeitsweise
- Muttersprache Deutsch sowie fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Angebot #1913, Seite 1/2

Telefon 0151 14666230

E-Mail



Für Fragen zum Angebot 1913 steht Ihnen Annekathrin Hannekum gerne von Montag bis Freitag zur Verfügung unter 0151 14666230 sowie per Email unter kandidaten@xinonet.com

xinonet GmbH
Ericusspitze 4
20457 Hamburg

- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands

Das Unternehmen

Unser Mandant agiert für multinationale Unternehmen ebenso wie für den Mittelstand und hochkarätige Service Provider. Die 1997 gegründete Gesellschaft ist an den Standorten Hamburg, München, Stuttgart, Berlin, Köln, Leipzig, Frankfurt sowie u.a. in New York, Singapur und Manila vertreten. Das Unternehmen steht bedingungslos für Qualität, Zuverlässigkeit und überlegene Expertise. Auf der Basis echter Leidenschaft für Technik entwickelt das Unternehmen Lösungen für komplexe Projekte mit zertifizierter Qualität. In einer engagierten und kollegialen Arbeitsatmosphäre, inmitten hochkarätiger IT-Consultants, erhalten Sie die Möglichkeit, sich kontinuierlich weiter zu qualifizieren und zu zertifizieren. Das Unternehmen bietet neben weitreichenden Entwicklungsmöglichkeiten eine betriebliche Altersvorsorge, flexible Arbeitszeiten und flache Hierarchien.

Kategorie

Vertrieb

Standort

Hamburg

Angebot #1913, Seite 2/2

Telefon 0151 14666230

E-Mail



Für Fragen zum Angebot 1913 steht Ihnen Annekathrin Hannekum gerne von Montag bis Freitag zur Verfügung unter 0151 14666230 sowie per Email unter kandidaten@xinonet.com

xinonet GmbH
Ericusspitze 4
20457 Hamburg