

xinonet ist eine auf Festanstellungen von Fach- und Führungskräften spezialisierte Personalberatung für alle Schlüsselrollen der digitalen Wirtschaft, von I wie IT-Infrastruktur bis zu I wie Interaktivbranche. Außerdem besetzen wir qualitativ herausragende und gehobene Positionen im Dienstleistungssektor.

Für unseren Mandanten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt an den Standorten Hamburg oder Frankfurt am Main einen erfahrenen

Senior (Key) Account Manager (all genders)

Die Tätigkeitsinhalte

Gestalten Sie die digitale Zukunft Ihrer Kunden mit ? als erfahrener Impulsgeber im IT-Vertrieb.

Sie verfügen über ein ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse, verstehen komplexe IT-Landschaften und bringen die notwendige Seniorität mit, um strategisch relevante Accounts zu führen und weiterzuentwickeln. Dabei agieren Sie sicher in der Akquise wie auch im Relationship Management und überzeugen mit Ihrem tiefen Verständnis für IT-Infrastrukturen, Collaboration-Lösungen und Security.

Als Senior (Key) Account Manager (m/w/d) verantworten Sie den Vertrieb zukunftsweisender Technologien namhafter Hersteller wie Cisco, Palo Alto und Fortinet. In enger Zusammenarbeit mit technischen Consultants und dem Inside Sales Team setzen Sie individuelle IT-Konzepte um, die echten Mehrwert schaffen.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Strategischer Ausbau und Pflege bestehender Kundenbeziehungen auf Entscheider-Ebene
- Eigenständige Identifikation und Entwicklung von Neukunden mit hohem Potenzial
- Durchführung von Beratungs- und Verhandlungsgesprächen auf Augenhöhe
- Steuerung komplexer Vertriebszyklen inklusive Angebotserstellung und Vertragsverhandlung
- Entwicklung individueller IT-Lösungen gemeinsam mit technischen Spezialisten
- Analyse von Markttrends, Mitbewerbern und technologischen Entwicklungen zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Enge Abstimmung mit Herstellern und internen Teams zur Optimierung von Sales-Prozessen

Ihre Qualifikation

Angebot #1913, Seite 1/2

Telefon 0151 14666230

E-Mail



Für Fragen zum Angebot 1913 steht Ihnen Annekathrin Hannekum gerne von Montag bis Freitag zur Verfügung unter 0151 14666230 sowie per Email unter kandidaten@xinonet.com

xinonet GmbH
Ericusspitze 4
20457 Hamburg

Sie bringen folgende Eigenschaften mit:

- Abgeschlossenes Studium oder eine gleichwertige Ausbildung im Bereich Wirtschaft, IT oder Technik
- Mehrjährige, nachweisbare Vertriebserfahrung im IT-B2B-Umfeld ? idealerweise mit Fokus auf IT-Infrastruktur, Security oder Collaboration
- Tiefgehende Kenntnisse der Lösungen von Cisco, Fortinet und Palo Alto Networks
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein souveränes Auftreten
- Hohes Maß an Eigenverantwortung, Ergebnisorientierung und strukturierterem Arbeiten
- Muttersprachliche Deutschkenntnisse sowie sehr gute Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu regelmäßigen Reisen innerhalb Deutschlands

Das Unternehmen

Unser Mandant agiert für multinationale Unternehmen ebenso wie für den Mittelstand und hochkarätige Service Provider. Die 1997 gegründete Gesellschaft ist an den Standorten Hamburg, München, Stuttgart, Berlin, Köln, Leipzig, Frankfurt sowie u.a. in New York, Singapur und Manila vertreten. Das Unternehmen steht bedingungslos für Qualität, Zuverlässigkeit und überlegene Expertise. Auf der Basis echter Leidenschaft für Technik entwickelt das Unternehmen Lösungen für komplexe Projekte mit zertifizierter Qualität. In einer engagierten und kollegialen Arbeitsatmosphäre, inmitten hochkarätiger IT-Consultants, erhalten Sie die Möglichkeit, sich kontinuierlich weiter zu qualifizieren und zu zertifizieren. Das Unternehmen bietet neben weitreichenden Entwicklungsmöglichkeiten eine betriebliche Altersvorsorge, flexible Arbeitszeiten und flache Hierarchien.

Kategorie

Vertrieb

Standorte

Frankfurt Am Main, Hamburg

Angebot #1913, Seite 2/2

Telefon 0151 14666230

E-Mail



Für Fragen zum Angebot 1913 steht Ihnen Annekathrin Hannekum gerne von Montag bis Freitag zur Verfügung unter 0151 14666230 sowie per Email unter kandidaten@xinonet.com

xinonet GmbH
Ericusspitze 4
20457 Hamburg