

xinonet ist eine auf Festanstellungen von Fach- und Führungskräften spezialisierte Personalberatung für alle Schlüsselrollen der digitalen Wirtschaft, von I wie IT-Infrastruktur bis zu I wie Interaktivbranche. Außerdem besetzen wir qualitativ herausragende und gehobene Positionen im Dienstleistungssektor.

Für unseren Mandanten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt an den Standorten Frankfurt, Hamburg, München oder Berlin einen

(Key) Account Manager IT-Lösungen (m/w/d) Healthcare

Die Tätigkeitsinhalte

In dieser Rolle repräsentieren Sie das Unternehmen überzeugend gegenüber Kunden im Gesundheitswesen ? insbesondere Kliniken, Krankenhausträgern und medizinischen Versorgungseinrichtungen. Sie fokussieren sich auf den Auf- und Ausbau langfristiger Geschäftsbeziehungen in diesem anspruchsvollen, regulierten Marktumfeld.

Mit Ihrer Erfahrung im Vertrieb von IT-Lösungen im Healthcare-Sektor verstehen Sie die Herausforderungen Ihrer Kund:innen ? ob es um IT-Sicherheit, Digitalisierung oder regulatorische Anforderungen geht. Sie agieren souverän, begeistern durch Fachkenntnis und überzeugen mit deiner verbindlichen und professionellen Art. Dank Ihres bestehenden Netzwerks im Gesundheitswesen und Ihrem strategischen Denkens sind Sie in der Lage, neue Potenziale zu identifizieren und das Wachstum in diesem Schlüsselsektor aktiv mitzugestalten.

Ihre Aufgaben:

- Sie pflegen starke und vertrauensvolle Beziehungen zu Kunden und Herstellern und verstehen es, langfristige Partnerschaften aufzubauen.
- Mit Neugier und Überzeugungskraft begeistern Sie neue Kontakte für unsere Lösungen und eröffnen so neue Potenziale.
- Sie führen Gespräche gerne aktiv und leiten Meetings zielgerichtet ? mit dem Fokus auf Ergebnisse und gegenseitigem Verständnis.
- Sie hören aufmerksam zu, erfassen die Bedürfnisse Ihrer Kunden und Partner präzise und entwickeln darauf aufbauend maßgeschneiderte Lösungen mit echtem Mehrwert.
- Sie kennen sich mit Angeboten, Konditionen und branchenüblichen Vertragsstandards bestens aus und können diese sicher einordnen.
- Sie übernehmen Verantwortung für den gemeinsamen Erfolg mit Ihren Kunden und Partnern und agieren dabei stets lösungsorientiert und zuverlässig.

Ihre Qualifikation

Angebot #1920, Seite 1/2

Telefon 0151 14666230

E-Mail



Für Fragen zum Angebot 1920 steht Ihnen Annekathrin Hannekum gerne von Montag bis Freitag zur Verfügung unter 0151 14666230 sowie per Email unter kandidaten@xinonet.com

xinonet GmbH
Ericusspitze 4
20457 Hamburg

- Ein abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare hochwertige Ausbildung ? idealerweise mit Bezug zu IT, Wirtschaft oder Gesundheitswesen
- Fundierte Erfahrung im Vertrieb von komplexen IT-Lösungen, vorzugsweise im Healthcare-Umfeld (Krankenhäuser, Klinikgruppen, Gesundheitseinrichtungen)
- Idealerweise bestehende Herstellerkontakte zu Cisco oder anderen führenden Technologieanbietern
- Geschick bei Preis- und Vertragsverhandlungen
- Teamplayer, Kommunikationsstark nach innen und außen
- Flexibilität, Agilität und Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Leidenschaft für den Vertrieb und ein sicheres Gespür für Kundenbedarfe
- Sie fühlen sich in einem motivierten Team am wohlsten und schätzen den engen, persönlichen Austausch vor Ort

Das Unternehmen

Unser Mandant agiert für multinationale Unternehmen ebenso wie für den Mittelstand und hochkarätige Service Provider. Die 1997 gegründete Gesellschaft ist an den Standorten Hamburg, München, Stuttgart, Berlin, Köln, Leipzig, Frankfurt sowie u.a. in New York, Singapur und Manila vertreten. Das Unternehmen steht bedingungslos für Qualität, Zuverlässigkeit und überlegene Expertise. Auf der Basis echter Leidenschaft für Technik entwickelt das Unternehmen Lösungen für komplexe Projekte mit zertifizierter Qualität. In einer engagierten und kollegialen Arbeitsatmosphäre, inmitten hochkarätiger IT-Consultants, erhalten Sie die Möglichkeit, sich kontinuierlich weiter zu qualifizieren und zu zertifizieren. Das Unternehmen bietet neben weitreichenden Entwicklungsmöglichkeiten eine betriebliche Altersvorsorge, flexible Arbeitszeiten und flache Hierarchien.

Kategorie

Vertrieb

Standorte

München, Hamburg, Berlin, Frankfurt Am Main

Angebot #1920, Seite 2/2

Telefon 0151 14666230

E-Mail



Für Fragen zum Angebot 1920 steht Ihnen Annekathrin Hannekum gerne von Montag bis Freitag zur Verfügung unter 0151 14666230 sowie per Email unter kandidaten@xinonet.com

xinonet GmbH
Ericusspitze 4
20457 Hamburg