

xinonet ist eine auf Festanstellungen von Fach- und Führungskräften spezialisierte Personalberatung für alle Schlüsselrollen der digitalen Wirtschaft, von I wie IT-Infrastruktur bis zu I wie Interaktivbranche. Außerdem besetzen wir qualitativ herausragende und gehobene Positionen im Dienstleistungssektor.

Für einen unserer Mandanten suchen wir in unbefristeter Festanstellung remote für die Niederlande eine/n

Leiter Vertrieb & Support Niederlande (m/w/d)

Die Tätigkeitsinhalte

Ihre Mission

Unser Mandant ist ein mehrfach ausgezeichnetes EdTech-Unternehmen, das digitale Lernsysteme entwickelt, um Lehrkräfte dabei zu unterstützen, personalisiertes Lernen im Unterricht zu ermöglichen. Für den weiteren Ausbau des niederländischen Marktes suchen wir eine engagierte Führungspersönlichkeit, die Vertrieb und Support mit Fokus auf das VMBO-Segment verantwortet.

In dieser Rolle tragen Sie die Gesamtverantwortung für alle kommerziellen Aktivitäten in den Niederlanden. Sie gestalten die Vertriebsstrategie, bauen nachhaltige Beziehungen zu Schulen auf und sorgen dafür, dass Lehrkräfte und Schüler bestmöglich von den digitalen Lernlösungen profitieren.

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung einer erfolgreichen Vertriebs- und Supportstrategie für das VMBO-Segment
- · Verantwortung für sämtliche kommerziellen Aktivitäten auf dem niederländischen Markt
- Aufbau und Pflege vertrauensvoller Beziehungen zu Schulverwaltungen, Schulleitungen und Lehrkräften
- Förderung und Markteinführung einer neuen, innovativen Produktgeneration im Bereich digitales
- Vertretung des niederländischen Marktes im internationalen Produkt- und Führungsteam
- Unterstützung von Schulen bei der erfolgreichen Einführung und Nutzung der Lernplattform? Sie bringen Lehrkräfte aktiv in die Anwendung

Ihre Qualifikation

Ihr Profil

- Nachweisbare Erfolge im Vertrieb, Business Development oder Customer Success
- Idealerweise Erfahrung im Bildungssektor oder eine starke persönliche Affinität zu Schule und Lernen

Angebot #1947, Seite 1/2

Telefon 0151 14666230

E-Mail



- Didaktische Kompetenz und die Fähigkeit, auf Augenhöhe mit Lehrkräften zu sprechen? gern auch als ehemalige Lehrkraft, die ihre Erfahrung nun kommerziell einsetzen möchte
- Leidenschaft für digitale Bildung, EdTech und nachhaltige Wirkung im Klassenzimmer
- Strategisches Denken mit ausgeprägter Umsetzungsstärke und Hands-on-Mentalität
- · Muttersprachliches Niederländisch, sehr gutes Englisch

Warum diese Rolle spannend ist

- · Eine sinnstiftende Aufgabe mit direkter Wirkung auf die Bildungslandschaft
- Gestaltungsspielraum und Verantwortung von Anfang an
- · Ein internationales, innovationsfreudiges Team mit flachen Hierarchien
- Die Chance, die Zukunft des digitalen Lernens im niederländischen Schulsystem aktiv mitzugestalten

Das Unternehmen

Unser Mandant ist ein innovatives und wachstumsstarkes EdTech-Unternehmen, das seit vielen Jahren eine adaptive Lernplattform entwickelt. Die Lösung wird bereits erfolgreich in mehreren Regionen eingesetzt und unterstützt Lehrkräfte, Schüler:innen und Bildungseinrichtungen dabei, Lernen effektiver und individueller zu gestalten ? insbesondere im Fach Mathematik.

Kategorie

Vertrieb, Personalverantwortung

Standorte

Deutschland, Niederlande

